



Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

## Sales Manager (w/m/d)

### Geschäftsbereich Financial Services

Wir – die Comline GmbH – sind ein mittelständisches Unternehmen in Dortmund mit rund 170 Mitarbeitenden. Für unsere Kunden aus dem Finanzsektor in Deutschland und Österreich entwickeln wir Software zur Digitalisierung von Geschäftsprozessen von der Architektur bis zur Implementierung. Dabei setzen wir auf Standard-Technologien, verlieren aber auch neue Entwicklungen nicht aus dem Auge.

#### Ihre Aufgaben

- B2B-Sales in allen Facetten zum Aufbau langjähriger Kundenbeziehungen im Bankenumfeld
- Gelungene Platzierung unserer intelligenten Softwarelösungen in Vertriebssterminen
- Analyse und Beobachtung des Markts für den Ausbau unserer Vertriebsstrategie
- Zusammenarbeit mit dem Produktmanager im Rahmen der Produktentwicklung
- Management der Neu- und Bestandskunden
- Dokumentation des Vertriebsmanagements im CRM-System sowie Angebotsprüfung

#### Ihr Profil

- Abgeschlossene(s) Studium oder Ausbildung und vergleichbare Qualifikation im Finanzsektor
- Einige Jahre Berufserfahrung im Vertrieb, vorzugsweise im Bankenumfeld
- Souveränes Auftreten mit starken Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- IT-Affinität für unsere erklärungsbedürftigen Softwarelösungen
- Eigenverantwortliche, strukturierte und kundenorientierte Arbeitsweise
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift verbunden mit Charme & Entschlossenheit in der zielgruppengerechten Ansprache
- Spaß am Reisen und Netzwerken & Geschick in Onlinepräsentationen/-meetings

#### Unsere Benefits

- Möglichkeit zum Homeoffice
- Weiterbildungsangebote
- 30 Tage Urlaub & flexible Arbeitszeit
- VL, bAV & betriebliche Krankenzusatzversicherung
- JobRad-Leasing & Fitnessbereich
- Firmenevents & viele weitere Vorteile

#### Sie gewinnen Kunden und keine Deals?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung oder Kontaktaufnahme!  
Ihre Ansprechpartnerin ist Annegret Langer – [jobs@comline.de](mailto:jobs@comline.de)